

**FORECASTING PENJUALAN PRODUK GATSBY
MENGGUNAKAN METODE ARIMA
(STUDI KASUS : TOKO LUWES BLORA)**



**PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA
FAKULTAS SAINS DAN TEKNOLOGI
UNIVERSITAS NAHDLATUL ULAMA SUNAN GIRI
2024**

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya menyatakan bahwa skripsi ini bebas plagiat dan apabila di kemudian hari terbukti plagiat dalam skripsi ini, maka saya bersedia menerima sanksi sesuai ketentuan praturan perundang-undangan.

Bojonegoro, 6 Juni 2024

Materai 10.000



Ananda Reza Surya H. P

NIM. 2120200413

HALAMAN PERSETUJUAN

Nama : Ananda Reza Surya Hadi Pratama
Nim : 2120200413
Judul : *Forecasting penjualan produk gatsby menggunakan metode ARIMA (Studi Kasus:Toko Luwes Blora)*

Telah disetujui dan dinyatakan memenuhi syarat untuk diajukan dalam sidang skripsi.

Pembimbing I



Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom
NIDN. 0729128903

Pembimbing II



Roihatur Rohmah, M.Si
NIDN. 07266039401

HALAMAN PENGESAHAN

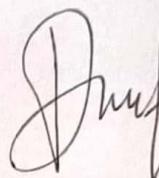
Nama : Ananda Reza Surya Hadi Pratama
Nim : 2120200413
Judul : *Forecasting penjualan produk gatsby menggunakan metode ARIMA (Studi Kasus:Toko Luwes Blora)*

Telah diujikan dalam ujian skripsi pada tanggal 6 Juni 2024

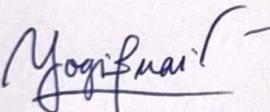
Dosen Penguji,
Penguji I


Nirma Ceisa Santi, M. Kom
NIDN. 0730099402

Tim Pembimbing
Pembimbing I


Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom
NIDN. 0729128903

Penguji II



Dr. H. Yogi Prana Izza, Lc, MA
NIDN. 07331127601

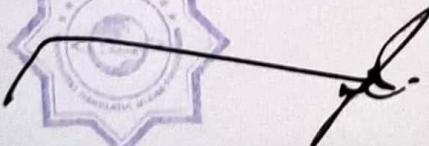
Pembimbing II



Roihatur Rohmah, M.Si
NIDN. 07266039401

Mengetahui,
Dekan Fakultas Sains dan Teknologi




Muhammad Janhar Vikri, M.Kom
NIDN. 0712078803

Mengetahui,
Kaprodi Teknik Informatika




Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom
NIDN. 0729128903

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO

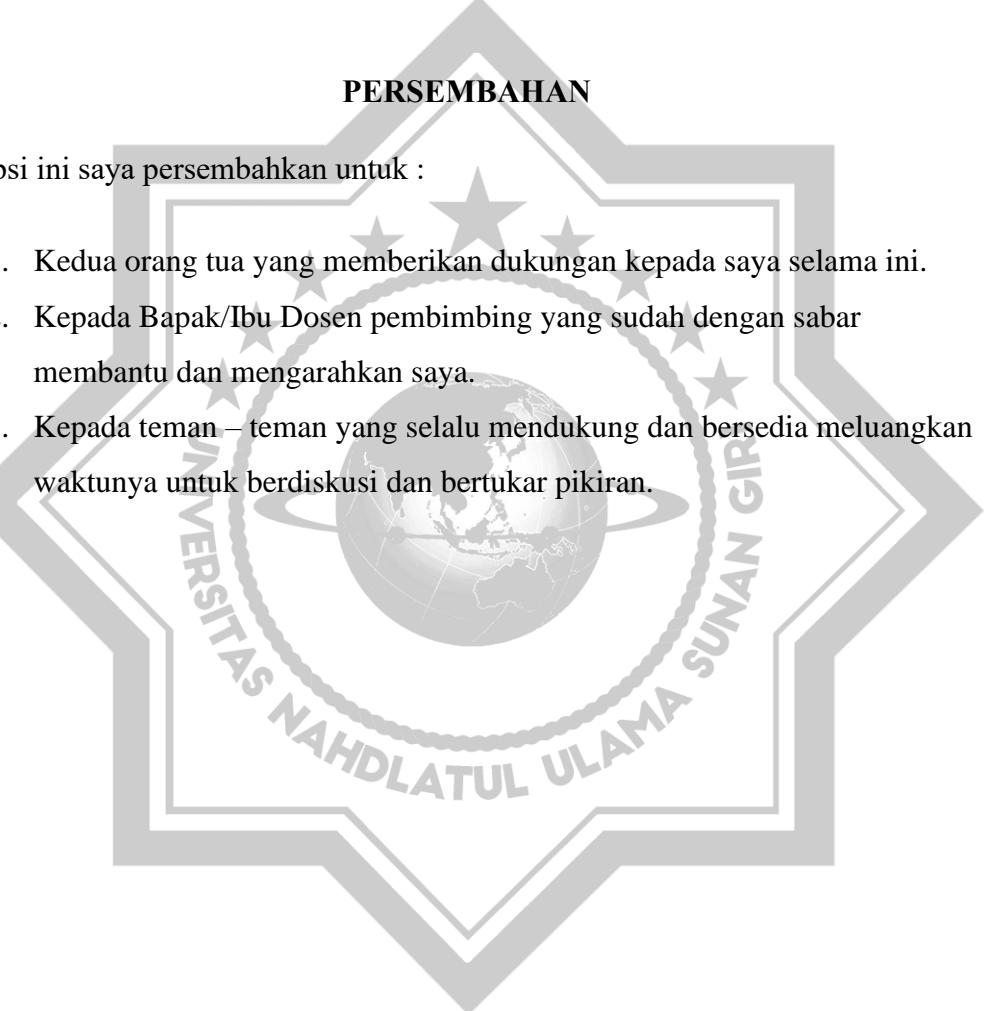
“ Sura Dira Jayaningrat Lebur Dening Pangastuti ”

(Sunan Kalijaga)

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk :

1. Kedua orang tua yang memberikan dukungan kepada saya selama ini.
2. Kepada Bapak/Ibu Dosen pembimbing yang sudah dengan sabar membantu dan mengarahkan saya.
3. Kepada teman – teman yang selalu mendukung dan bersedia meluangkan waktunya untuk berdiskusi dan bertukar pikiran.



UNUGIRI

KATA PENGANTAR

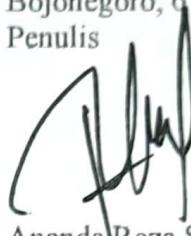
Alhamdulillah puji syukur atas kehadirat Allah SWT yang telah memberikan kesehatan,kemudahan dan kelancaran kepada penulis dalam proses penyelesaian penyusunan Proposal Skripsi ini. Judul dari Skripsi ini ialah "*Forecasting penjualan produk gatsby menggunakan metode ARIMA (Studi Kasus:Toko Luwes Blora)*". Proposal Skripsi ini disusun sebagai bagian dari persyaratan untuk meraih gelar Sarjana Komputer dari Jurusan Teknik Informatika.

Penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak M. Jauharul Ma'arif, Rektor Universitas Nahdlatul Ulama Sunan Giri Bojonegoro.
2. Bapak M Jauhar Vikri, M.Kom., Dekan Fakultas Sains dan Teknologi Universitas Nahdlatul Ulama Sunan Giri Bojonegoro.
3. Bapak Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom., Ketua Program Studi Teknik Informatika Universitas Nahdlatul Ulama Sunan Giri Bojonegoro.
4. Bapak Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom., dan Ibu Roihatur Rohmah, M.Si., selaku Pembimbing I dan Pembimbing II yang memberikan dukungan moral, arahan, dan motivasi dalam proses penulisan proposal skripsi ini.
5. Seluruh jajaran pimpinan, dosen, staf, dan karyawan Universitas Nahdlatul Ulama Sunan Giri Bojonegoro yang telah memberikan informasi dan arahan terkait penulisan proposal skripsi ini.
6. Teman saya yang berkenan memberi data penjualan dan bersedia menjadi narasumber untuk melakukan penelitian.
7. Orang tua dan keluarga yang memberikan motivasi, kekuatan, dan dukungan penuh selama penulisan proposal skripsi ini.
8. Rekan-rekan dari Teknik Informatika angkatan 2020 yang saling bertukar informasi, memotivasi, dan memberikan dukungan dalam menyusun proposal skripsi ini.
9. Semua pihak yang telah membantu penulis, karena kontribusi mereka sangat berarti dalam proses penulisan proposal skripsi ini.

Penulis juga menyadari adanya kekurangan dan ketidaksempurnaan dalam proposal ini, sehingga kritik dan saran yang membangun sangat diharapkan untuk memperbaiki kualitas proposal skripsi ini. Terima kasih.

Bojonegoro, 6 Juni 2024
Penulis



Ananda Reza Surya H.P
NIM. 2120200413

ABSTRACT

Ananda Reza Surya Hadi Pratama 2024. Forecasting sales of Gatsby products using the ARIMA method (Case Study: Toko Luwes Blora). Thesis, Department of Informatics Engineering, Faculty of Science and Technology, Nahdlatul Ulama Sunan Giri University. Main Supervisor Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom and Assistant Supervisor Roihatur Rohmah, M.Sc.

In the era of globalization, operational efficiency is crucial for maintaining business competitiveness. PT. Mandom Indonesia Tbk, a company engaged in men's cosmetics such as fragrances and cleansers, faces challenges with significant fluctuations in the sales volume of its Gatsby products. These fluctuations complicate inventory planning and procurement, as well as determining the optimal timing and methods for promotional campaigns. This study aims to predict the sales of Gatsby products at Toko Luwes Blora using the ARIMA method, based on previous monthly sales data. The ARIMA testing results show accurate predictions, with evaluations using Mean Squared Error (MSE) and Mean Absolute Percentage Error (MAPE) indicating good quality predictions. The ARIMA (0,1,0) model produced a MAPE of 4.6914% and an MSE of 944.0, demonstrating that this model is effective for predicting the company's revenue.

Keywords : Forecasting, Auto Regressive Integrated Moving Average, Product Sales

UNUGIRI

ABSTRAK

Ananda Reza Surya Hadi Pratama 2024. *Forecasting penjualan produk gatsby menggunakan metode ARIMA (Studi Kasus:Toko Luwes Blora).* Skripsi, Jurusan Teknik Informatika Fakultas Sains dan Teknologi Universitas Nahdlatul Ulama Sunan Giri. Pembimbing Utama Ucta Pradema Sanjaya, M.Kom dan Pembimbing Pendamping Roihatur Rohmah, M.Si.

Di era globalisasi, efisiensi operasional bisnis sangat penting untuk mempertahankan daya saing. PT. Mandom Indonesia Tbk, yang bergerak di bidang kosmetik pria seperti wangi-wangian dan bahan pembersih, menghadapi tantangan fluktuasi penjualan produk Gatsby. Fluktuasi ini menyulitkan perencanaan persediaan dan pengadaan barang, serta penentuan waktu dan cara kampanye promosi yang tepat. Penelitian ini bertujuan memprediksi penjualan produk Gatsby di Toko Luwes Blora menggunakan metode ARIMA berdasarkan data penjualan bulan sebelumnya. Hasil pengujian ARIMA menunjukkan prediksi yang akurat, dengan evaluasi menggunakan Mean Squared Error (MSE) dan Mean Absolute Percentage Error (MAPE) yang baik. Model ARIMA (0,1,0) menghasilkan MAPE sebesar 4,6914% dan MSE sebesar 944,0, menunjukkan bahwa model ini efektif untuk memprediksi penghasilan perusahaan.

Kata Kunci : *Forecasting, Auto Regressive Integrated Moving Average, Penjualan Produk*

UNUGIRI

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iv
HALAMAN PENGESAHAN.....	v
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
ABSTRACT.....	ix
ABSTRAK	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR BAGAN.....	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvii
LAMPIRAN.....	xviii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Batasan Masalah.....	4
1.4 Tujuan Penelitian.....	4
1.5 Manfaat Penelitian.....	4
BAB II.....	5
KAJIAN PUSTAKA	5
2.1 Tinjauan Pustaka.....	5
2.2 Landasan Teori	12
2.2.1 <i>Data Mining</i>	12

2.2.2	<i>Forecasting</i>	13
2.2.3	Model Deret Waktu (<i>Time Series</i>)	13
2.2.4	Metode ARIMA (<i>Autoregressive Integrated Moving Average</i>)	14
2.2.5	Tahapan penerapan metode ARIMA	17
2.2.6	XAMPP	18
2.2.7	PHP <i>Hypertext Preprocessor</i>	19
2.2.8	MySQL.....	19
2.2.9	DFD.....	19
2.2.10	<i>Black Box</i>	20
2.3	SDLC	21
2.4	Analisis.....	22
BAB III		25
METODE PENELITIAN		25
3.1	Objek Penelitian	25
3.2	<i>Timeline</i> Penelitian	25
3.3	Tahap Penelitian	26
3.4	Prosedur Pengambilan Data	27
3.5	Analisis Data	27
3.5.1	Dataset.....	28
3.5.2	Perhitungan Manual	29
3.6	Analisis Kebutuhan	33
3.6.1	Analisis Kebutuhan Fungsional dan Non Fungsional	33
3.6.2	Analisis Pengguna.....	35
3.6.3	Kebutuhan Perangkat Lunak	36
3.6.4	Kebutuhan Perangkat Keras	36
3.7	Penerapan DFD	37

3.8	Desain	38
3.8.1	Mock Up Aplikasi	38
3.8.2	<i>Use Case</i>	40
3.8.3	<i>Actifity Diagram</i>	41
3.9	Implementasi	44
3.10	Testing	44
3.10.1	Rencana Pengujian Black Box	44
3.10.2	Uji Kelayakan.....	48
3.11	Maintenance	50
BAB IV	51
HASIL DAN PEMBAHASAN		51
4.1	Skenario Pengujian.....	51
4.1.1	Perhitungan Peramalan.....	51
4.2	Implementasi	51
4.3	Hasil Produk	51
4.3.1	Halaman <i>Login</i>	52
4.3.2	Halaman <i>Dashboard</i>	52
4.3.3	Halaman Data Aktual	52
4.3.4	Halaman <i>Forecasting</i>	54
4.3.5	Halaman <i>User Account</i>	54
4.3.6	Halaman <i>Logout</i>	55
4.4	Hasil Pengujian Produk	55
4.4.1	Hasil Uji <i>BlackBox</i>	55
4.4.2	Hasil Uji Kelayakan	59
BAB V	61
KESIMPULAN DAN SARAN		61

5.1	Kesimpulan.....	61
5.2	Saran	61
DAFTAR PUSTAKA		62
LAMPIRAN		67



DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Penelitian Terkait.....	5
Tabel 2. 2 Simbol DFD	20
Tabel 3. 1 Timeline Penelitian.....	25
Tabel 3. 2 Dataset.....	28
Tabel 3. 3 Training	29
Tabel 3. 4 Testing	32
Tabel 3. 5 Kebutuhan Fungsional dan Non Fungsional	34
Tabel 3. 6 Hak Akses Sistem.....	35
Tabel 3. 7 Kebutuhan Perangkat Lunak	36
Tabel 3. 8 Kebutuhan Perangkat Keras	37
Tabel 3. 9 Rencana pengujian Black Box	44
Tabel 3. 10 Tabel Pengujian Blackbox	45
Tabel 3. 11 Skala Penelitian	48
Tabel 3. 12 Presentasi Skor	49
Tabel 3. 13 Rencana Angket Kelayakan	49
Tabel 4. 1 Hasil Uji BlackBox	55

UNUGIRI

DAFTAR BAGAN

Bagan 2. 2 Model Waterfall	21
Bagan 3. 1 Alur Penelitian	26



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Flowchart Permodelan ARIMA	17
Gambar 2. 2 Alur Metode Auto Regressive Integrated Moving Average	23
Gambar 3. 1 Chart.....	33
Gambar 3. 2 Data Flow Diagram	37
Gambar 3. 3 Rancangan Halaman Login	38
Gambar 3. 4 Rancangan Halaman Dashboard	38
Gambar 3. 5 Rancangan Halaman Data Aktual	39
Gambar 3. 6 Rancangan Halaman Forecasting	39
Gambar 3. 7 Rancangan Halaman User Account.....	40
Gambar 3. 8 Rancangan Halaman Logout	40
Gambar 3. 9 Use Case.....	41
Gambar 3. 10 Actifity Diagram Login	41
Gambar 3. 11 Actifity Diagram Dasboard	42
Gambar 3. 12 Actifity Diagram Input dan Tambah Data	42
Gambar 3. 13 Actifity Diagram Reset Data	43
Gambar 3. 14 Diagram Actifity Forecasting	43
Gambar 4. 1 Halaman Login	52
Gambar 4. 2 Halaman Dashboard	52
Gambar 4. 3 Halaman Data Aktual	53
Gambar 4. 4 Halaman Tambah Data	53
Gambar 4. 5 Halaman Forecasting.....	54
Gambar 4. 6 Halaman User Account.....	54
Gambar 4. 7 Halaman Logout.....	55

LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Izin Permintaan Data	67
Lampiran 2 Dataset	68
Lampiran 3 Hasil Uji Blackbox	74
Lampiran 4 Hasil Uji Kelayakan	77
Lampiran 5 Source Code.....	85

